

Key Account Manager

V našem obchodním týmu uvítáme nadšeného kolegu/kolegyni, který bude aktivně vyhledávat nové obchodní příležitosti a pečovat o naše klíčové zákazníky. Potřebujeme někoho, kdo nám přinese spoustu nové práce a příležitostí.

Co Tě u nás čeká:

- Budování strategického partnerství s klientem napříč kategoriemi a značkami
- Udržování a rozvíjení vztahu s klientem, pochopení businessu
- Úzká spolupráce s kolegy z jiných oddělení (kreativní tým, operations tým)
- Řešení požadavků a problémů s klienty a schopnost najít vhodné řešení
- Monitoring trhu s cílem zvýšení prodeje a upevnění pozice na trhu
- Podílení se na tvorbě a nápadech komunikační strategie
- Správa a finanční řízení projektů

Co od Tebe potřebujeme:

- V minulosti jsi pracoval/a alespoň 2 roky na pozici Key Account Managera (či obdobné)
- Schopnost identifikovat klientovy klíčové potřeby
- Schopnost samostatného rozhodování a řešení problémů
- Máš příjemné vystupování a dobré prezentační schopnosti
- Jsi proaktivní a samostatný/á
- Chuť se k nám připojit a věřit našim produktům, službám a vizím
- We are an international company with offices across Europe, so good English is your "must have"

Co Ti nabízíme:

- 5 týdnů dovolené
- Stravenkový paušál
- Multisport karta
- Velké množství firemních akcí a večírků
- Občerstvení na pracovišti (káva, čaj, ovoce, smoothie dny, zmrzlina atd.)
- Čtvrtletní a roční bonusy
- Možnost vzdělávání a tréninků
- Přátelskou atmosféru
- Zázemí stabilní mezinárodní firmy
- Hezké, moderní kanceláře v blízkosti metra Pankrác

Těšíme se na CV!

Kontakt HR: Viktoriya Ismailova ismailova@pos-media.eu